



NØRGAARD PIENING
advokater

Kursusbeskrivelse:

”Værd at vide som tilbudsgiver til det offentlige”

Varighed: 4 timer. Kl. 10.00-14.30 (inkl. frokost). Der udstedes kursusbevis efter gennemførelse af kurset.

Dato: 10. september 2020.

Sted: Danish Care, Forskerparken 10, 5230 Odense M.

Beskrivelse: Der er stor forskel på at sælge til det offentlige Danmark og på at sælge til andre private virksomheder. På kurset giver vi dig viden om, de juridiske rammer som tilbudsgiver til det offentlige, og hvordan I med fordel kan agere inden for disse i praksis. Vi holder et solidt praktisk fokus og kommer undervejs med eksempler fra hjælpemiddelområdet, så du som deltager kan sætte problemstillingerne ind i en praktisk sammenhæng. Deltagerne er også velkomne til at byde ind med egne eksempler på salg til kommuner, regioner, SKI m.v. og selvfølgelig spørgsmål.

Målgruppe: Tilbudsgivere, der skal til at starte med at handle med det offentlige, og tilbudsgivere der allerede har erfaring med at handle med det offentlige. F.eks. salgschefer, contract managers, key account managers o.lign. samt in house-jurister.

Oplægsholder: Kurset afholdes af partner, advokat Anja Piening og parter, advokat Helle Lorentsen Bøgeskov fra Nørgaard Piening advokater. Nørgaard Piening er et specialiseret advokatfirma inden for udbudsret og salg til det offentlige Danmark. Vi arbejder meget inden for hjælpemiddelområdet og kender derfor til de udfordringer, Danish Cares medlemsvirksomheder møder.

Pris: Kursuset er gratis for medlemmer af Danish.Care

Program:

	Velkomst og præsentation af dagens program
	Leverandør til det offentlige Danmark: <ul style="list-style-type: none"> - Hvad vil det sige at være leverandør til offentlig sektor? - Hvornår gælder udbudsreglerne?
	Tilbudsprocessen - udbudsformerne i overskrifter: <ul style="list-style-type: none"> - Hvad karakteriserer de forskellige udbudsformer? - Opmærksomhedspunkter når I afgiver tilbud for de forskellige udbudsformer
	Forskellige kontraktformer og deres anvendelse og særpræg: <ul style="list-style-type: none"> - Rammeaftaler - Almindelige kontrakter - Dynamiske indkøbssystemer - Bygge- og anlægskontrakter - Hvad betyder det for jer som tilbudsgiver?
	Indkøb under tærskelværdierne. <ul style="list-style-type: none"> - Hvordan sælger vi til det offentlige Danmark uden udbud?
	Ændring af indgåede kontrakter <ul style="list-style-type: none"> - Hvad er mulighederne? - Hvordan får vi nye varer med i kontrakten? - Hvor meget kan en udbudt kontrakt ændres?

Vi holder pauser og frokostpause undervejs.